



神奈川県オーナー 本山 和樹 様

お客様が獲得できている状態での 開業は非常に安心できました!

買取専門店ベストライフのれん分け1号店 神奈川県オーナー本山様にのれん分けについてお話を伺いました。

Q.どのようなきっかけで独立開業(のれん分け)しようと思いましたか?

A.入社するときからいつか自分のお店を持ちたいと考えており、社員として7年程勤務しておりましたが、会社から社内のれん分けの案内がありすぐに立候補しました。

Q.ベストライフと他社のFCやのれん分けを比べましたか?

A.比べていません。既存の店舗を譲り受ける形なのでお客様も獲得できている状態で運営が出来る事が最大のメリットだと感じ比較するまでもないと考えました。

Q.なぜ最終的に「ベストライフでのれん分け」を選んだのですか?

理由を3つ教えてください

- A.1 お客様が獲得できている状態での開業は非常に安心できた点。
- 2 困ったときにでもすぐに相談できるメンバーがいること。
- 3 資金面でもサポートがあり、開業時の借入を抑えることが出来ること。

Q.のれん分けで独立開業してみて、良いところを教えてください。

- A.1 既存店の譲渡なので、業績の試算した上で開業が出来る点。
- 2 業務委託期間に開業資金の準備が出来る点。
- 3 直営店の店舗展開で百貨店やモール出店もしており看板の安心感が高い。

Q.ベストライフへの今後の期待、ご要望を教えてください。

A.社内で買取から販売まで一貫してできるようになると嬉しいです。
自社オークションを開催して、そこで販売できるようになると嬉しいです。

