

大阪府オーナー 今川 尚幸 様

リユース業界に将来性を感じ 独立を希望しました!

買取専門店ベストライフのれん分け2号店 大阪府オーナー今川様にのれん分けについてお話を伺いました。

Q.どのようなきっかけで独立開業(のれん分け)しようと思いましたか?

A.社内で声掛けがあり、自分で開業するリスクと、のれん分けのリスクを比較したときにリスクの少ない、のれん分けをやりようと思いました。

Q.その時の印象は?

A.2年半社員として勤務してきて、経営者をやってみたいという気持ちがあり立候補しました。

Q.ベストライフと他社のFCやのれん分けを比べましたか?

A.比較はしていませんが、他社FCシステムがどういうものになっているのか?は確認しました。自分の思っているお客様目線のビジネスモデルとは違い、違和感を感じました。

Q.なぜ最終的に「ベストライフでのれん分け」を選んだのですか?

理由を3つ教えてください

- A.1 自分が店長としてずっと培ってきたお店をそのままのれん分けしてもらえること。
- 2 ベストライフ独自の買取システムを通して、CRMや商品のデータ分析ができるので、お店や自分の得意、不得意が見えて課題の改善につなげやすい。
- 3 昨今は世代問わず中古品に対しての抵抗感が薄れており、リユース業界に将来性を感じました。

Q.のれん分けで独立開業してみて、良いところを教えてください。

A.良いお客様との距離が近くなりました。
良いものを持ってくるお客様は自営業の方も多いため、同じ経営者として共感できることが増えたのが良かったです。

Q.ベストライフへの今後の期待、ご要望を教えてください。

A.積極的に出店していただいて認知度を高めてもらえたら良いなと思います。
店舗運営のこと以外はほとんどできていないので、販促活動や営業活動など他のうまくいっていることを知りたいです。

